

anny ist ein wachsendes Tech-Startup, welches jegliche Terminvereinbarung, Vermietung und Reservierung mithilfe einer intuitiven Online-Plattform digitalisiert.



📍 Aachen, DE / Remote ⌚ Vollzeit / Teilzeit

Business Development & Sales Manager:in

Team Marketing und Sales

Du bringst mit:

- Begeisterung für Vertrieb und Online-Plattformen
- Praktische Erfahrung im Vertrieb von Vorteil
- Sicherer Umgang mit Office 365
- Sicheres Auftreten und Spaß in der Kundenkommunikation sowie gute Verhandlungsfähigkeiten
- Motivation, ein neues digitales Produkt branchenübergreifend in den Markt zu bringen
- Fließende Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, Englisch vorteilhaft
- Eine abgeschlossene Ausbildung oder abgeschlossenes Studium setzen wir *nicht* voraus.

Deine Kernaufgaben bei uns sind:

- Du konzipierst maßgeschneiderte Verkaufsstrategien, indem du die Bedürfnisse und Ziele potenzieller Kunden identifizierst
- Du treibst die Akquise und Upselling voran und stehst im engen Austausch mit deinen Marketing-Teamkollegen und -Kolleginnen
- Du unterstützt in der Kundenkommunikation und -betreuung

Wir bieten dir eine innovative Arbeitsumgebung und Einblicke in das Startup-Leben mit flachen Hierarchien. Werde Teil eines jungen Teams, das Wert auf gegenseitigen Respekt und deine Ideen legt.

- Coworking Space Nutzung (digitalHUB Aachen) und Arbeitsplatz in unserem neuem Büro
- Freie Wahl des Arbeitsortes (Remote) und flexible Arbeitszeiten
- Freiraum für deine Ideen und Mitgestaltung einer wachsenden Online-Plattform
- Zugang zu Kaffee, Kicker und Afterwork-Drinks

Dich spricht die Arbeit in unserem Team an?
Schreib uns eine E-Mail an join@anny.co oder vereinbare
direkt ein Kennenlerngespräch.

